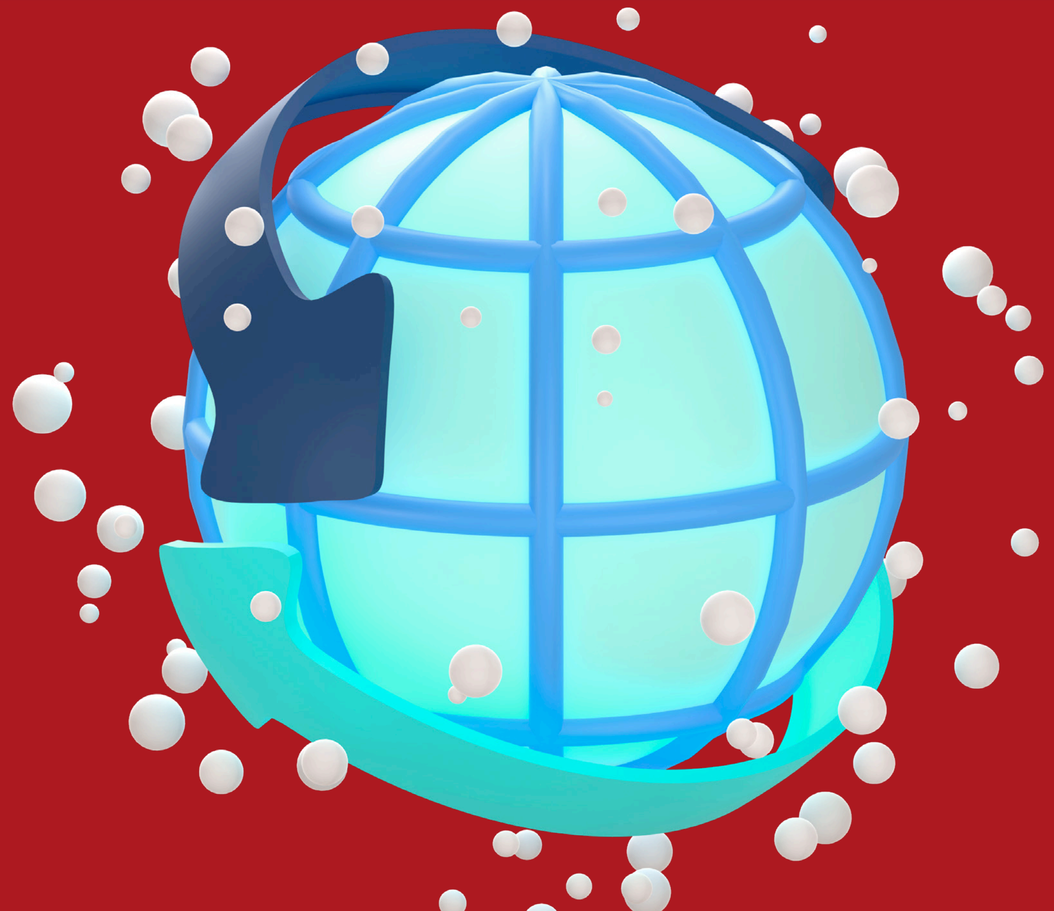
Kalinka
GROUP SINCE 1999

Партнерская программа Kalinka Group для агентств недвижимости и брокеров

Заработай вместе с нами



Уважаемые партнеры!
Вот уже 23 года наша команда эффективно решает любые задачи в сфере высокобюджетной недвижимости, опираясь на глубокую экспертизу инноватора и лидера рынка. Мы обладаем колоссальным опытом работы в сфере real estate, являясь одним из создателей отрасли и консультантом многих знаковых проектов Москвы.

Сегодня Kalinka Group – это международная компания со своей экосистемой. Мы помогаем найти уникальные возможности для инвестирования в недвижимость по всему миру. Офисы Kalinka открыты в Москве, Дубае и Стамбуле. В любом из них я гарантирую лучший сервис и профессионализм наших экспертов.

Мы готовы поделиться этим опытом и повысить эффективность вашего бизнеса. Становитесь успешнее и богаче вместе с нами!

ЕКАТЕРИНА РУМЯНЦЕВА
Основатель, председатель Совета директоров Kalinka Group

Kalinka
GROUP SINCE 1999

ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОМПАНИЯ
ОФИСЫ В ЛОКАЦИЯХ С ВЫСОКИМ СПРОСОМ: МОСКВА, ДУБАЙ, СТАМБУЛ

$5,7 МЛРД
ВЫРУЧКА НАКОПЛЕННЫМ ИТОГОМ

170
ЭКСПЕРТОВ РЫНКА РАБОТАЮТ В КОМПАНИИ

23
ГОДА НА РЫНКЕ ПРЕМИАЛЬНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

№1
ЛУЧШЕЕ АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ В РОССИИ В 2021-2022 ПО ВЕРСИИ EUROPEAN PROPERTY AWARDS

>110K
КЛИЕНТОВ, ВКЛЮЧАЯ TOP-100 FORBES LIST

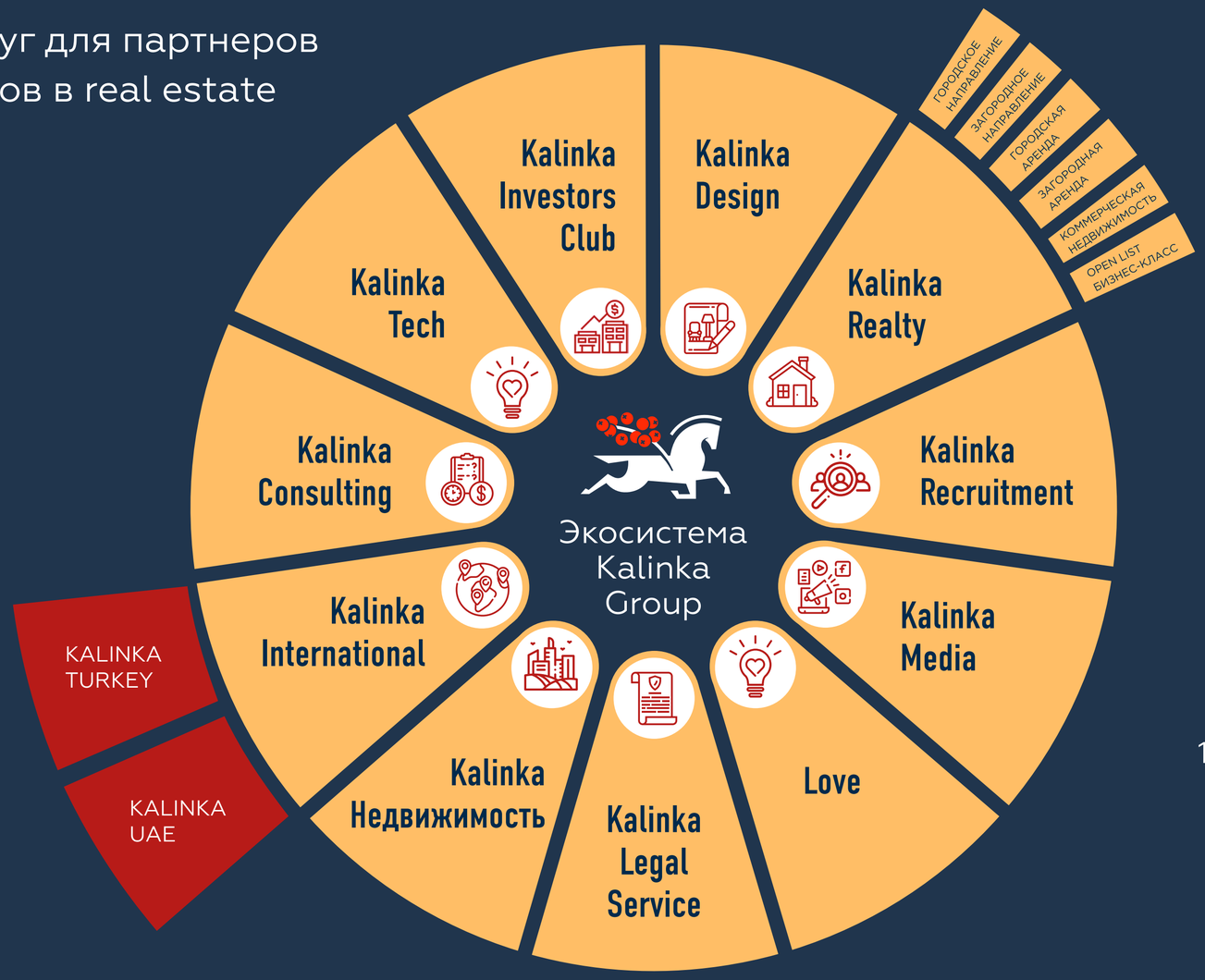
25%
ДОЛЯ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ЖИЛОЙ ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ

12
КОМПАНИЙ И БИЗНЕС-ЮНИТОВ ВХОДЯТ В СОСТАВ ЭКОСИСТЕМЫ

>100K
ОБЪЕКТОВ В БАЗЕ КОМПАНИИ

ЭКОСИСТЕМА KALINKA GROUP

360° услуг для партнеров
и клиентов в real estate



12
бизнес-юнитов
в составе
группы

Kalinka Group —
предпринимательская среда.

С 1999 года применяется логика программного проектирования — инкубатор проектов.

Было создано и запущено свыше 100 проектов, проинвестировано свыше $ 50 KK, включая инвестиции в real estate и development.

Kalinka
GROUP SINCE 1999

ДАВАЙТЕ РАБОТАТЬ ВМЕСТЕ

Предлагаем сотрудничество агентствам недвижимости и частным брокерам/риелторам.

50%

Если у вас есть клиент, который заинтересован в покупке недвижимости в Москве, ОАЭ, Турции, передавайте запрос и получайте 50% вознаграждения от суммы комиссии.

Перед сделкой мы подписываем партнерское соглашение и будем держать вас в курсе дел о ходе процедуры.

ПОЧЕМУ МЫ?

Kalinka Group — лидер в сегменте высокобюджетной недвижимости. Это возможность работать с целевой аудиторией Ultra High Net со средним чеком сделки 119 млн руб.

1

ДОСТУП НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ

Собственные офисы с русскоязычными и местными экспертами в локациях с высоким спросом — Турции, ОАЭ и Москве. Продажи без затрат на легализацию в новых юрисдикциях.

2

КРУПНЕЙШАЯ БАЗА ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Более 100 000 объектов в базе: новостройки, вторичный рынок, лоты в закрытых продажах.

3

ПРОЗРАЧНОСТЬ СОТРУДНИЧЕСТВА

От нас — исчерпывающая информация и персональный менеджер.

4

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ

Вы получаете 50% от комиссии в течение 3 дней после закрытия сделки.

5

VIP-УСЛОВИЯ ДЛЯ ВАШИХ КЛИЕНТОВ ОТ ЭКСПЕРТОВ РЫНКА

Более 20 лет мы помогаем клиентам эффективно инвестировать в недвижимость. Вы сможете предложить клиентам больше объектов и услуг на премиальном уровне.

Kalinka
GROUP SINCE 1999

ВЫХОДИТЕ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ ДОХОДА, ОБЪЕДИНИВ УСИЛИЯ С НАШЕЙ КОМАНДОЙ

У вас есть клиент с бюджетом от $ 100 000.

Заключаем соглашение о сотрудничестве и назначаем персонального брокера.

Вы передаете контакт клиента и следите за статусом сделки в личном кабинете или в общей группе мессенджера.

Мы берем на себя все организационные хлопоты.

Вы получаете вознаграждение 50%.

Деньги перечисляются в течение 3 рабочих дней с момента подтверждения факта оплаты объекта недвижимости клиентом.

Рассмотрим на примере

119 млн руб.
Средний бюджет покупки в Kalinka Group

5%
Комиссия в среднем (может быть от 3 до 10%).

5 950 000 руб.
Агентское вознаграждение по сделке

2 975 000 руб.
Ваше вознаграждение (50%)

Второй пример

15 млн руб.
Средний бюджет покупки в Kalinka Group

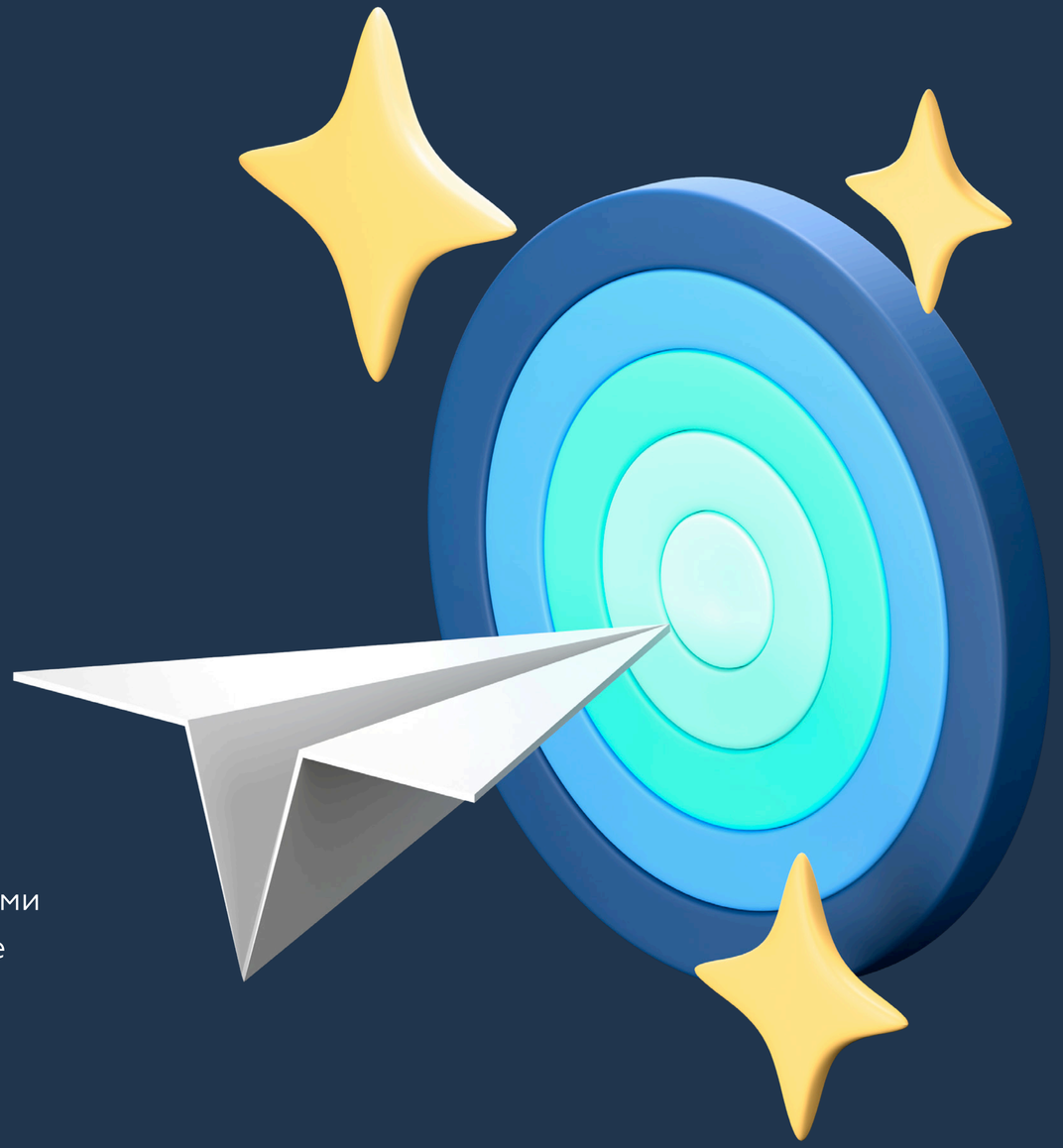
10%
Комиссия в среднем (может быть от 3 до 10%).

1 500 000 руб.
Агентское вознаграждение по сделке

750 000 руб.
Ваше вознаграждение (50%)

ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ, ЧТОБЫ ВАШ КЛИЕНТ БЫЛ ДОВОЛЕН

30% сделок недвижимости не заключаются после принятия решения о покупке.



Чтобы сделка состоялась, мы поддерживаем постоянный диалог с покупателем, юристами, ипотечными брокерами и дизайнерами, изучаем потребности и предлагаем решение. За каждым брокером Kalinka стоит командная работа экспертов.

Чтобы клиенту было легче ориентироваться в многообразии проектов, мы выпускаем электронные каталоги с жилыми комплексами Москвы, Дубая, Абу-Даби, Турции, аналитические и инвестиционные дайджесты, приглашаем на наши мероприятия, проводим обзорные туры и онлайн-показы.

ГАРАНТИИ ОТ KALINKA GROUP

Заявляем официально и гарантируем

1

Взаимовыгодные условия сотрудничества.

2

Соблюдение договоренностей.

3

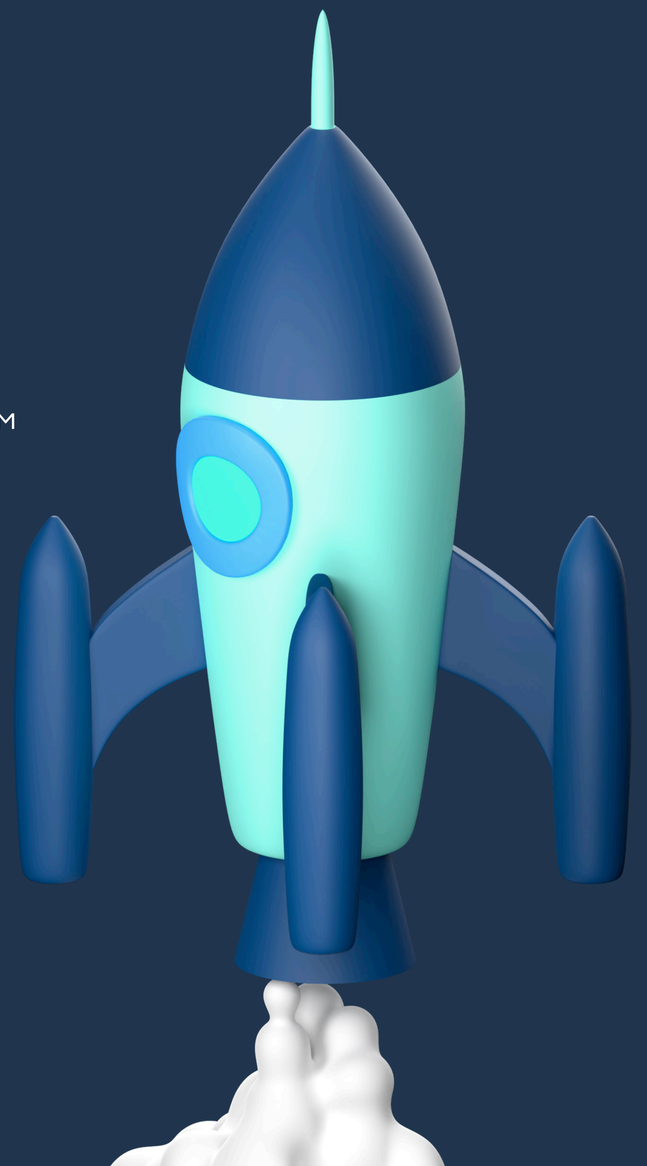
Вознаграждение в полном объеме в оговоренный срок: график и суммы зафиксированы в договоре.

4

Прозрачная статистика: все данные о клиенте в crm-системе, вы можете следить за статусом сделки.

5

Конфиденциальность: не разглашаем информацию о сделке и клиенте.

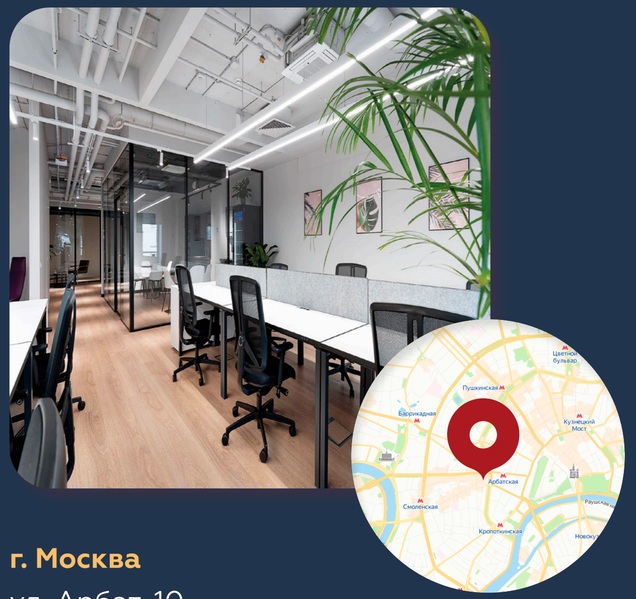


В 2021 году к нам присоединились более 200 партнеров. Они заработали 70 млн руб. Максимальная комиссия по партнерской программе в 2021 году составила 7 млн руб.

Подключайтесь к нашей партнерской программе, становитесь успешнее и богаче!

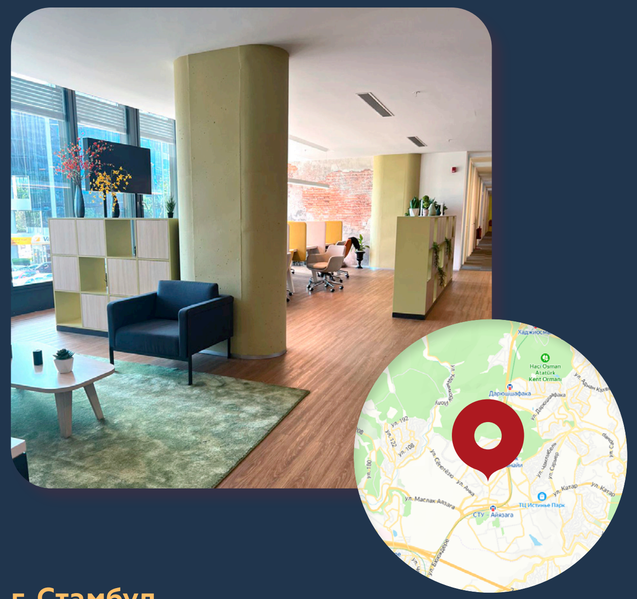
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОФИСЫ KALINKA GROUP

Наши офисы расположены в Москве, Дубае и Стамбуле. Это гарантирует нашим клиентам премиальный уровень сервиса при покупке недвижимости в других странах.



г. Москва
ул. Арбат, 10,
бизнес-центр
«Midland Plaza»

г. Дубай
Шейх Зайед Роуд,
Дубай Медиа Сити,
Аренко Тауэр, офис 107



г. Стамбул
Маслак - Сарыер,
ул., Эски Буюкдере, д. 27,
бизнес-центр «Орджин Маслак»

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ KALINKA GROUP?

1

Оставьте заявку, куратор партнерской программы перезвонит вам.

2

Вы получаете пакет документов.

3

Подписываем соглашение и начинаем сотрудничать.

Если предложение вас заинтересовало, необходимо сделать первый шаг – подать предварительную заявку на сотрудничество:

Сергей Сироха
Руководитель партнерской программы

+7 (926) 644-46-91